

**İŞ GELİŞTİRME
ODAKLI
İLİŞKİ AĞI KURMA
NETWORKING**

*Bugünden
Geleceğe Taşıyoruz*

DEĞER YARATMAK İÇİN
FARKLILIK

FARKLILIK İÇİN
UZMANLIK

UZMANLIK İÇİN
İSMMMMO AKADEMİ

*Bugünden
Geleceğe Taşıyoruz*

Değerli Meslek Mensuplarımız;

Günümüz küresel toplumlarındaki baş döndürücü teknolojik gelişmeler, inovasyon, iş birliği ve ortak çalışma biçimlerini giderek daha çok zorunlu hale getirmiştir. Aynı şekilde iletişim teknolojilerindeki gelişmeler de dünya genelinde insanların birbirleriyle iletişim kurmasını ve iş birliği gerçekleştirmesini kolaylaştırmıştır. LinkedIn gibi iş odaklı sosyal medya platformları, iş insanlarının birbirlerini bulmasına ve iş ağı oluşturmalarına yardımcı olmaktadır.

Networking genel anlamda insanların karşılıklı olarak birbirine fayda sağlaması amacıyla kurulmaktadır. Aynı zamanda profesyonellerle, çalışanlarla, potansiyel müşterilerle olan iş ve arkadaşlık ilişkilerini geliştirmek olarak da tanımlanabilir.

Network kurmak yani iş geliştirme odaklı iletişim ağı oluşturmak artık bir zorunluluktur. Network kurmak; aynı zamanda bir keşif fırsatıdır. Yeni insanlarla tanışmak, iletişim kurmak bir çoğumuzun çekindiği bir şey olsa da ağ kurmanın ne olduğunu öğrenmemiz, kariyer başarımız, iş potansiyelimiz ve değer temelli sürdürülebilir bir iş ağı kurmamız için faydalı olacaktır. Profesyonel ilişkiler kurmak ve beslemek aynı zamanda iş kalitesini ve tatminini de arttıracaktır.

Bu doğrultuda fayda yaratacağına inanarak hazırladığımız eğitim programlarımızı İSMMMO Akademi olarak düzenlemeye devam edeceğiz.

Sevgi ve saygılarımla,



Erol Demirel
Başkan

EĞİTİMİN AMACI

- Katılımcılarımızın, nitelikli bir ilişki ağı kurma, geliştirme ve koruma konularının tamamına hakim olarak mevcut ilişki ağını güçlendirip, yeni bağlantılar kurarak networkingi bir iş bileşeni olarak konumlamaları,
- Oluşan potansiyel iş geliştirme fırsatlarını görmeleri, networking dinamikleri ile gelirlerini, artırma yöntemlerini hayatlarına katmaları,
- Programın sonunda tüm katılımcıların, networking ile ilgili “Ne? Nerede? Ne zaman? Nasıl? Neden? Kim?” sorularına hakim şekilde yanıt verebilmeleri,
- İş, özel ve sosyal hayatlarına zenginlik ve değer katma deneyimi yaşayarak, networking kavramının, tüm katılımcılarımız tarafından aynı perspektiften anlaşılabilir ve uygulanabilir olması amaçlanmaktadır.

İŞ GELİŞTİRME ODAKLI İLİŞKİ AĞI KURMA- NETWORKİNG NEDEN ÖNEMLİDİR?

- Ağınızı kullanmak, mevcut şirketinizde yeni bir iş veya hatta yeni bir rol bulmanın en iyi yollarından biridir.
- İş arayanların yüzde otuz biri, listeleri profesyonel bağlantılar, özellikle de tavsiyeler aracılığıyla buluyor. Ağ kurmak, başka türlü ulaşılamayacak yeni fırsatlara kapı açabilir. Örneğin bir LinkedIn bağlantısı, sizin için mükemmel olan bir rol hakkında size ulaşabilir. İnsanlar neyle ilgilendiğinizi bildiklerinde, normalde kaçırmış olabileceğiniz fırsatları bulmanıza yardımcı olabilirler. Ağ kurma yoluyla bir sonraki akıl hocanızı veya iş ortağınızı bulabilirsiniz.

EĞİTİMİN AMACI

- Pek çok kişi, ağ oluşturma'nın yalnızca iş arama sırasında yararlı olduğunu varsayar. Ancak ağ oluşturma'nın amacı, bir sonraki iş fırsatınızı bulmanın çok ötesine geçer ve sosyal esenliğinize katkıda bulunur
- Ağ kurmak, fikir alışverişine yol açar. Yeni fikirler, profesyonel olarak gelişmenizi ve yeni şeyler denemenizi sağlayabilir. Başkalarının şirketlerinde neler yaptığını duymak da işinize yeni teknikler veya beceriler getirmeniz için size ilham verebilir. İster küçük bir işletmede ister büyük bir şirkette çalışıyor olun, yeni fikirleriniz öne çıkmanıza ve mevcut görevinizde başarılı olmanıza yardımcı olabilir
- Ağ kurmak, tüm profesyonel seviyelerde insanlarla tanışmanıza yardımcı olur. İşinizi yeni bağlantılarla tartışmak benzersiz bir bakış açısı sunar. Aynı zamanda motivasyonu ve yaratıcı düşüncüyü geliştirir. Benzer ve farklı alanlardan uzmanlara veya şirketinizin dışından bir bağlantıya sahip olmak değerli bir varlıktır.
- Ağ kurmak profesyonel güveninizi artırır.
- Bir projede sıkışıp kaldığınızı hissediyorsanız, ağınızdaki biriyle yapacağınız bir beyin fırtınası seansı, çarkların dönmesine yardımcı olabilir.
- Bazı organizasyonlarda üst kademelere erişim zor olabilir. Ağ oluşturma'nın sizi daha deneyimli profesyonellerle tanıştılabileceği yer burasıdır. Onların bilgeliğine ve kariyer tavsiyelerine erişme fırsatı, gelecekteki büyümenizin anahtarıdır.

EĞİTİMİN İÇERİĞİ

1. Gün;

- İşimizin geleceğinde networkingin yeri
- Networking dinamiklerinin iş bileşeni olarak konumlanması
- İş geliştirmede networking
- İyi bir networker olmak için hangi yetkinlikler gerekir?
- Networking dinamikleri ve tutumu
- Torpil mi? Çevre mi? Network mü?
- Kişisel marka nedir? Nasıl güçlü bir kişisel marka olunur?
- Güven: Öz güven - Öz şefkat - Öz farkındalık
- Güvenme eğilimleri

2. Gün;

- Bağlantılar çağı
- Mevcut çevremizi en etkin, en verimli şekilde kullanmak.
- Zayıf bağların güçlü bağlara dönüştürülmesi
- Güçlü ilişkiler geliştirmek
- Farklı sesleri duy
- İlişki ağımızı işimize aktarmak
- Dalga etkisi
- Başarısızlık ile başarının arasındaki ince çizgi: İlişkilerin Gücü
- Hesapsız, kitapsız, karşılıksız ilişkiler kurmak
- İçe dönükler için networking

EĞİTİMİN İÇERİĞİ

3. Gün;

- Networking nasıl yapılır?
- Yeni yeteneklerin geliştirilmesi
- Donanımımızın işimize katkısı
- Kısa ve etkin konuşma
- Bağlantı çağı
- Siz onları tanıyorsunuz, tamam.
Peki ya onlar sizi tanıyor mu?
- Yeni müşteri nasıl kazanılır?
- Referansın gücü
- Birbirimizden öğrenmek
- Akıp Giden Fırsatlar
- Hayır demek, Sınırlarınızı koyun
- Kırılgnlık ve incinebilirliğin gücü
- İşbirliği temelli değer oluşturmak
- Birbirinin gücünden faydalanmak
- İlişkilerin gücü ve performansa etkisi:
Manalı insan etkileşimi
- Networkingde dijital teknolojilerin kullanımı

EĞİTİMİN İÇERİĞİ

4. Gün;

- Uygulama çalışması: Verme ve Alma Çemberi
- Network haritası oluşturma
- Yüksek etkileşimli bu deneyimde eğitim boyunca değinilen konuların damıtılmış bir uygulamasının yapılması, tüm networking dinamiklerinin çalıştırılması
- Yardım alma, destek isteme konularındaki zannetme hataları

EĞİTİM BİLGİLERİ

YÖNTEMİ : YÜZYÜZE

EĞİTİM SÜRESİ: 4 Gün

EĞİTİM TARİHLERİ: 24-28-31 Ekim - 04 Kasım 2023

Cumartesi 10:00-13:00 arası, Hafta İçi 19:00-22:00 arası

EĞİTİM YERİ: Beyoğlu Eğitim Birimi

KAYIT BAŞVURU: 04 Eylül 2023 – 22 Ekim 2023

KONTENJAN: 25 kişi ile sınırlıdır.

KATILIM BELGESİ ŞARTLARI:

12 Saatlik eğitimin en az %80'ine devam edilmesi

EĞİTMEN



ERDAL UZUNOĞLU
NETWORKING DANIŞMANI

Saint Benoit Fransız Koleji ve İ.Ü. İşletme Fakültesi'ni tamamladıktan sonra Türkiye'de başlayan satış hayatı, 3 yılı İspanya'da yerleşik olmak üzere Afrika, Avrupa ve CIS ülkelerinde devam etmiştir. Markası New Business Sales Development, çeşitli firmaların ürünlerini hedef ülkelerle buluşturmuştur. Kurucusu olduğu Guns of Marketing firmasında 2005 yılından bu yana stratejik iletişim, satış geliştirme, pazarlama ve özel yazılım çözümleri konularında çalışmaktadır. Aynı zamanda CTI koçluk sertifikasyonunu tamamlamıştır. Networking ve Dinleme konusunda eğitimler vermektedir. Dinleme'nin Önemi ile ilgili farkındalık yaratmak için dünyada bir ilki gerçekleştirerek Zifiri Karanlıkta Speed Networking organizasyonları yapmıştır.



KAYIT İLETİŞİM

Kayıt işlemleriniz için ekteki formları eksiksiz olarak doldurularak aşağıda yer alan mail adresimize iletebilirsiniz. Kayıt başvuru formları ile birlikte ödeme belgelerinin de (mail order formu/banka dekontu) iletilmesi gerekmektedir.

KAYIT BAŞVURU MAİL ADRESİ

akademi@ismmmo.org.tr

KAYIT ÜCRETİ:

- ✓ Meslek Mensuplarımız ve Stajyerlerimiz için 3.600-TL (KDV Dahil)
- ✓ Diğer Katılımcılar için 4000-TL (KDV Dahil)

Dileyen katılımcılarımız kayıt başvuru işlemlerini Oda merkezimizden de yapabilirler.



ÖDEME

MAIL ORDER YÖNTEMİ İLE ÖDEMELERDE TAKSİT YAPILABİLECEK BANKALAR;

- ✓ İş Bankası Maximum
- ✓ Garanti Bankası Bonus

NAKİT ÖDEMELER İÇİN BANKA HESAP BİLGİLERİMİZ;

- ✓ Hesap Ünvanı: İSMMMO Akademi İktisadi İşletmesi
- ✓ IBAN TR89 0006 4000 0011 0320 5426 67

TAKSİT SEÇENEKLERİ

Mail Order ve Oda merkezimizden şahsen yapılan ödemelerde;

- ✓ İş Bankası Maximum Kart'a ve Garanti Bankası Bonus Kart'a 3 taksit seçeneği bulunmaktadır.
- ✗ Havale, EFT ödemelerde taksit seçeneği bulunmamaktadır

Dileyen katılımcılarımız kayıt başvuru işlemlerini
Oda merkezimizden de yapabilirler.

KAYIT BAŞVURU FORMLARI İÇİN TIKLAYINIZ

MAIL ORDER ÖDEME FORMU İÇİN TIKLAYINIZ



İSMMMOAkademi



İŞ GELİŞTİRME ODAKLI İLİŞKİ AĞI KURMA-NETWORKİNG EĞİTİMİ BAŞVURU ve KAYIT FORMU

T.C. Kimlik No		Kursiyer No:
Meslek Ünvanı ve Üye/Stajyer Numarası		
Adı ve Soyadı		
Eğitim Durumu		
İş Yeri Adresi		
İkametgah Adresi		
E-mail Adresi		
Telefon Numarası (İş)		(Ev):
Cep Telefonu		

FATURA BİLGİLERİ

Fatura Kesimi	☐ Adıma Kesilecek	☐ Firma Adına Kesilecek
Fatura Adresi	☐ Ev	☐ İş
Firma Ünvanı		
Firma Adresi		
Vergi Dairesi		Vergi Numaranız:

Eğitim Dönemini Yazınız	// 2023
Eğitim Yerini Yazınız	

KAYIT KABUL ŞARTLARI

- Eğitimin başladığı günden itibaren 3 güne kadar kursiyerin talebi üzerine kayıt silme ve ödeme iadesi işlemi yapılabilir.
- Birinci madde dışındaki başvurularda kayıt silme ve ödeme iadesi işlemi mücbir sebepler halinde yapılacaktır.
- Mücbir sebeple kayıt silme ve kurs ücretinin iadesi İSMMMO Akademi Yönetim Kurulu'nun kararına istinaden yapılacaktır.
- Belirtilmeyen konulardaki tüm yetki İSMMMO Akademi Yönetim Kurulu'na aittir.
- Tüm talepler yazılı olarak alınacaktır.

Yukarıda dönemi, yeri belirtilen programa katılmak istediğimi, işbu kayıt kabul şartlarını okuduğumu, kurumca belirtilen kurallara uyacağımı, uymadığım takdirde kurumdan hiçbir talepte bulunmadan kaydımın silinmesini kabul, beyan ve taahhüt ederim.

Kursiyerin		
Adı Soyadı:	İmzası:	Tarih:/...../.....

Kayıt Alan	Kontrol Eden
Ad, Soyad:	Ad, Soyad:
İmza:	İmza:
Tarih:...../...../.....	Tarih:...../...../.....

